

Aluvision – Internal Account Manager DACH

Je functie

Als Internal Accountmanager...

- Maak je deel uit van onze grotere commerciële organisatie en werk je heel nauw samen met onze External Sales Managers. Als tandem vormen jullie het aanspreekpunt voor de klanten rond offertes, prijzen en onze producten.
- Combineer je een commerciële mindset met technische affiniteit. Je begeleidt klanten in hun projecten, adviseert hen in het vinden van de juiste oplossing & overtuigt hen van de voordelen van Aluvision.
- Voel je je thuis in een deadlinegerichte omgeving waar je jouw organisatietalent dagelijks kan inzetten dankzij een nauwe opvolging en een correcte administratie.
- Ben je gecharmeerd door een sterk vernieuwend productgamma en verstrek je je klanten graag technisch advies rond onze producten.
- Help je ons Sales team actief bij het vinden van nieuwe leads door het in kaart brengen van nieuwe prospecten.

Je profiel

- Je behaalde minimum een Bachelordiploma in een taalkundige of een commerciële richting.
- Je hebt een goede mondelinge en schriftelijke kennis van het Duits of Engels en Frans.
- Je bent niet bang om verantwoordelijkheid te nemen en een vertrouwenspersoon te zijn tussen de klant en jouw collega's. Daarnaast fungeer je als uitstekende relatiebouwer met het oog op een langdurige samenwerking.
- Je beschikt over technisch inzicht waardoor je jouw klanten kan adviseren in hun keuzes.
- Je bent van nature enthousiast, ondernemend en proactief.

Ons aanbod

- We bieden je een uitdagende job in een snelgroeiende en internationale organisatie.
- Een stimulerende verloning aangevuld met een gevarieerd pakket aan extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, hospitalisatie- en groepsverzekering en de mogelijkheid tot fietsleasing.
- We hechten veel belang aan een gezonde work-life balance, daarom bieden we glijdende werkuren aan waarin je kan starten tussen 7 en 9. Daarnaast werken we in een 40-urenstelsel, waardoor je van 12 extra verlofdagen kan genieten.
- Ruimte voor initiatief, innovatie en opleidingsmogelijkheden zodat je steeds kan blijven groeien in jouw job.
- Een open bedrijfscultuur waar innovatie en klantgericht denken bovenaan staan.
- Talloze activiteiten om de teamsfeer te versterken: Pingpong, pool, tafelvoetbal, teambuildings, personeelsfeesten en een eigen AventTeam dat geregeld leuke activiteiten organiseert.

